
















Das Umsatz Bootcamp B2B

- bringt dich zu Terminen und zum Umsatz mit deinen Wunschkunden!









Vorteile

-  Sofort-Umsatz durch Live-Ansprache von Zielkunden (Akquise und Bestand)
-  Einfaches, aber wirkungsvolles Kontaktsystem
-  Individueller Aktivitätenplan und Umsetzungsbegleitung
-  Intensiver Austausch durch kleine Gruppe, tägliche Motivation durch Gruppenchat
-  Zeitsparend & bequem durch Kombination von Onlinekurs und online Live-Trainings & -Coachings
-  Investition nur in Ausbildung, keine Aufwendungen für Hotel oder Reise
-  Gruppe entwickelt sich miteinander, entwickelt Ideen und gibt Feedback

Besonderheiten

-  derLÖSER – seit über 20 Jahren Sparringspartner der B2B-Verkäufer, begleitet den gesamten Akquiseprozess
-  derLÖSER macht es vor - ruft z.B. echte Zielkunden an und Teilnehmer hören mit
-  Aufzeichnungen der Live-Coachings zur individuellen Umsetzung
-  Teilnehmer senden Mitschnitte von ihren Gesprächen an denLÖSER
-  derLÖSER begleitet bei Online-Vertriebspräsentationen, anschließend gemeinsame Reflexion
-  Erfolgsmessung nach festen Intervallen

Inhalte

-  Entwicklung eines individuellen Kundenkontaktsystems
-  Onlinekurs „Telefonakquise B2B“ inklusive Workbook als Selbstlerneinheiten: <https://lnkd.in/dMfiFuxB>
-  Entwicklung eines individuellen Telefonskripts
-  Social Selling zur Leadgewinnung und Beziehungspflege
-  Empfehlungsmanagement als System nutzen
-  Die Onlinepräsentation als Verkaufsturbo
-  Das professionelle Erstgespräch
-  Mein Akquise-Aktivitätenplan inklusive Begleitung bei der erfolgreichen Umsetzung

Konzept

6 Monate intensive Zusammenarbeit - Start 1. Dezember 2022
1 kompaktes Online-Coaching (Teams/ Zoom) pro Woche, max. 2 h

Investition

990 € netto mtl. für ersten 5 Teilnehmer, dann 1.490 € netto mtl.